



MA.VE.CO. Consulting | www.Maveco-Consulting.it

Viale Stazione,43 - 02013 Antrodoto (Rieti)
Tel. 0746-578699 e-mail : info@maveco-Consulting.it

Le Risorse Umane dell'impresa : Un Valore da crescere

Il Capitale umano produce capitale economico. Per fare una squadra vincente cerca la passione e fai crescere i tuoi collaboratori. una squadra tenace, motivata e capace è il motore dello sviluppo della tua impresa.

Considera la Formazione dei tuoi uomini come un martello più grande che hai per "inchiodare" i risultati, gli obiettivi, il successo. La formazione è il cibo per il cervello e energia per il corpo, perché quello che si fa in aula affina quello che si farà nell'arena competitiva.

Una organizzazione può cambiare a patto che consideri la formazione con un processo piuttosto che come un evento.

MAVECO può contribuire alla crescita di una azienda, allo sviluppo della competitività attraverso la crescita delle persone dell'organizzazione. Noi non offriamo un servizio, noi offriamo un "Valore". Noi non vendiamo formazione, noi vendiamo competenza, conoscenze, abilità. Noi vendiamo profitto.

Puoi separarti dai tuoi rivali con il prezzo o con il valore dei tuoi uomini. "Vendere" prezzo porta magri profitti; i tuoi prodotti possono diventare obsoleti. Il valore degli uomini che ti circondano ti farà in qualsiasi momento tornare in gara.

La qualità di una azienda è uguale alla qualità del suo capitale umano. Le persone sono un vantaggio competitivo inimitabile. Farle crescere. Faranno crescere te!

Risorse umane: capitale dell'impresa

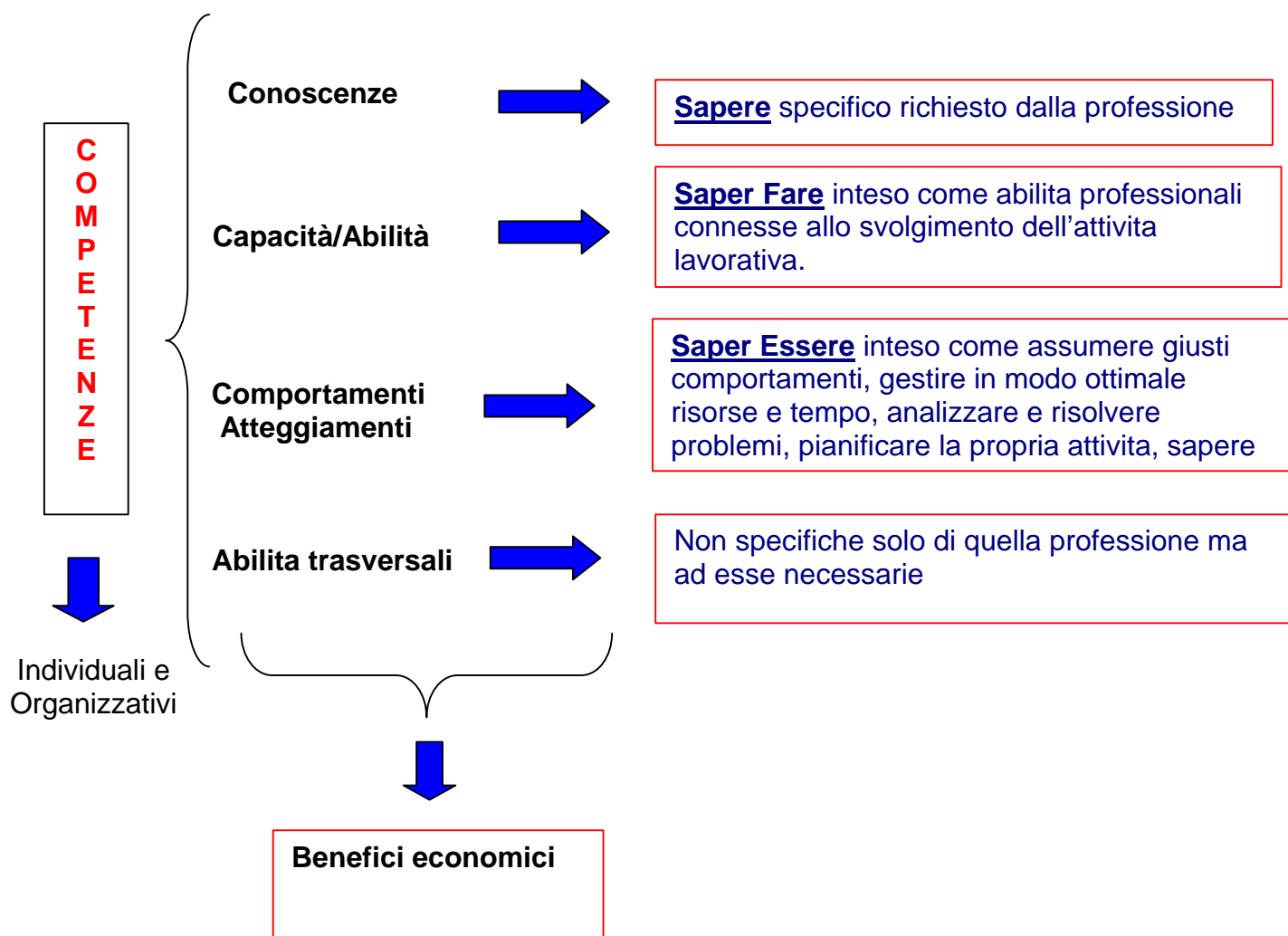
Maveco si rivolge a quelle imprese che vogliono aumentare competitività e profitti. A quelle imprese che sono coscienti che la crescita e lo sviluppo dell'impresa passa attraverso l'acquisizione di conoscenze, nuove competenze e abilità delle persone che lavorano nell'azienda, competenze che solo un efficace programma di formazione può dare.

Ormai è noto che le imprese per poter rimanere competitive sul mercato, devono poter disporre di competenze qualificate e quindi attuare programmi di formazione per le loro risorse umane in tutte le aree aziendali. Nuove idee, creatività e nuove competenze sono la chiave per rimanere sul mercato.

Formare continuamente il personale significa "Valorizzarle"; questo incide positivamente nello sviluppo economico e nella competitività dell'impresa.

Ritorno economico dell'investimento in formazione

La formazione da benefici economici e genera valore per le imprese e per l'individuo. il "Valore" è riscontrabile in termini di risultati nel lavoro determinati dall'apprendimento delle "Competenze" e dei suoi elementi costituenti:



MAVECO: uno strumento nelle tue mano

MAVECO ti offre gli “strumenti” che puoi usare per soddisfare i tuoi bisogni e desideri di conoscenza e sviluppare e accrescere le tue capacita in ambito professionale.

Le nostre metodologie didattiche permettono un alto grado di apprendimento, garantendo la “trasferibilità” di quanto appreso in diversi ambiti:

professionale



- Nuove abilita e capacita
- autonomia lavorativa
- migliori performance

individuale

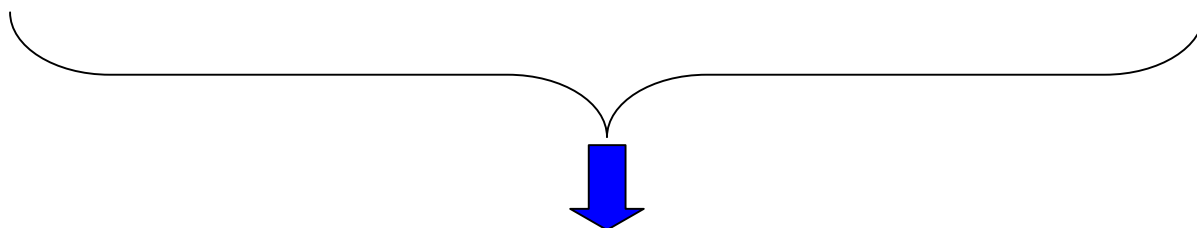


- AutoStima
- Sicurezza
- considerazione
- Autorealizzazione

organizzativo



- Valorizzazione e sviluppo dell'organizzazione
- incremento dei risultati aziendali
- allargamento del business
- raggiungimento degli obiettivi aziendali



I corsi di formazione progettati dalla Maveco sono efficaci perché sono il risultato di esperienze sul campo e di scelte coerenti nelle metodologie e negli strumenti didattici che massimizzano l'apprendimento



- Qualità dei contenuti delle lezioni
- Esercitazioni, studio di casi aziendali, Role Playing, Analisi e Simulazioni per facilitare la memorizzazione e l'apprendimento degli argomenti.
- Contenuti coerenti con gli obiettivi formativi
- metodologie didattiche di tipo “learning by doing” per incrementare il grado apprendimento
- coerenza tra argomenti e fabbisogno formativo del partecipante
- Metodologie didattiche che consentono un alto gradi di “trasferibilità” dell'apprendimento nell'attivit a professionale.
- effetto della ricaduta della formazione nelle performance organizzative e individuali

Il Valore della Formazione

La formazione permette ai partecipanti di accrescere il proprio valore nel mercato del lavoro, acquisendo ciò che il mercato richiede. Il ritorno per il partecipante e per l'impresa è la differenza tra: Valore della prestazione prima del percorso formativo e Il valore delle prestazioni dopo l'azione formativa.

I risultati di un programma formativo sono traducibili in:

- | | |
|--|--|
| <u>crescita per l'impresa e per l'individuo</u> | <ul style="list-style-type: none">- Più clienti soddisfatti- più fatturato- più quote di mercato- soddisfazione al proprio lavoro- efficacia nel proprio lavoro |
| <u>aumento delle possibilità lavorative</u> | <ul style="list-style-type: none">- apprendimento delle competenze richieste dal mercato del lavoro- Aumento del potere negoziale- velocità operativa e di entrata nel ciclo aziendale |
| <u>crescita personale</u> | <ul style="list-style-type: none">- autorealizzazione- soddisfazione- visibilità- Successo |

L'esperienza fatta sul campo dei nostri professionisti è garanzia di qualità del processo formativo, di reale trasferibilità dell'apprendimento nella realtà dell'impresa, che si manifesta in nuove conoscenze, nuove capacità e abilità con la garanzia di migliori performance nel lavoro.

Esci dal gruppo. Programma la tua crescita professionale e Lavorativa.

Ci sono tante opportunità di mercato per la tua impresa : Lavoriamo insieme per coglierle

Un cliente soddisfatto è un cliente che ritorna e parla bene di te, della tua società o del tuo negozio. Sviluppa con noi le tue capacità di vendita e comunicazione.