

Seminari tematici multidisciplinari



Programma incontri tematici

- **Strategie di marketing creativo:** strategie creative per ideare prodotti, servizi e attività originali e innovativi. Innovare per differenziarsi e crescere.
- **Il Pensiero Laterale:** il pensiero creativo per creare un lavoro innovativo, differenziare prodotti e servizi, rendere straordinarie le caratteristiche
- **Diventare una persona "Assertiva":** I comportamenti, gli atteggiamenti e la comunicazione corretta per affermare se stessi, stabilire con facilità relazioni, farsi stimare e diventare un leader di se stesso e degli altri
- **Le qualità per avere successo:** come eliminare pensieri limitanti e improduttivi. come acquisire il pensiero positivo potenziante. come realizzare la propria auto-realizzazione. acquisire l'atteggiamento per raggiungere obiettivi e realizzare ciò che si desidera. come sviluppare la propria autostima
- **Colloqui di lavoro:** atteggiamenti, comportamenti e la comunicazione corretta per essere efficaci. Come presentarsi. cosa dire. come dirlo. il linguaggio del corpo corretto. come interpretare il linguaggio del corpo dell'intervistatore. le domande giuste da porre.
- **La comunicazione efficace e le abilità relazionali per piacere:** come entrare in sintonia con gli altri. come creare da subito un feeling. come mantenere le relazioni.
- **La comunicazione Assertiva:** come dire, cosa dire, come far cambiare atteggiamenti e comportamenti degli altri (pazienti, assistiti, colleghi, datori di lavoro) per vivere bene le relazioni
- **La gestione dei conflitti:** la capacità di trovare soluzioni e compromessi in ambito lavorativo, nella sfera amichevole e relazionale
- **Riconoscere le persone manipolatorie:** le strategie e gli atteggiamenti per scoprirli, come difendersi, cosa dire
- **Come interpretare il linguaggio del corpo degli altri:** che pensano, quali emozioni hanno, cosa temono, come vivono la situazione, come ci vedono.
- **Come aumentare il proprio livello di autostima:** esercizi per credere in se stessi, apprendere la consapevolezza delle proprie qualità, atteggiamenti per potenziarsi e vincere le sfide

I seminari tematici hanno una durata di 4 ore. Sono svolti dal Lunedì al Sabato compreso: la mattina ore 9-13 e il pomeriggio ore 14.30-18.30. Il costo di partecipazione per ogni incontro è di 40 euro. Si rilascia attestato di frequenza. Iscrizioni in sede. i seminari si svolgono al raggiungimento del numero minimo di partecipanti



Centro di Formazione Maveco s.r.l.

Via Don Benedetto Riposati, 37 - 02100 RIETI

tel. e fax 0746-498275 info@Formazione-Maveco.it

www.Formazione-Maveco.it